

ECONOMÍA Y NEGOCIOS

PRODUCCIÓN INDUSTRIAL



» MÁS TRABAJO EN FÁBRICAS

La producción industrial de la eurozona aumentó un 1,4% el pasado mes de agosto respecto a julio. En el caso de España, se elevó por debajo de la media, un 1,1%, pero en términos interanuales creció un 2,5%.

EL DESAFÍO INDEPENDENTISTA

La fuga de empresas de Cataluña amenaza con volverse irreversible

LUIS DONCEL, Madrid

“La decisión de algunas empresas de cambiar su sede social no tiene efectos reales sobre nuestra economía”, aseguró Carles Puigdemont el martes en el Parlament. Pero en contra de las palabras del *president* de la Generali-

tat, la marcha de una cuarentena de compañías medianas y grandes supone un duro golpe. Solo el valor en Bolsa de las cotizadas equivale al 40% del PIB catalán. Y lo peor de todo es que, según coinciden analistas y empresas, esta mudanza amenaza con ser, por lo menos

a medio plazo, irreversible. Siguiendo el ejemplo de lo que ocurrió en Quebec tras el éxodo empresarial que siguió a sus propias tensiones secesionistas, Cataluña se enfrenta al vértigo de perder de forma definitiva lo más grande de su sector financiero e industrial.

Al anunciar su marcha de Cataluña estos últimos días, algunas empresas decían irse por un periodo indeterminado durante la actual situación de incertidumbre política e inseguridad jurídica; pero muchas de ellas, en conversaciones privadas, admitían no haber tomado una decisión temporal, sino firme. Y que mucho tendrían que cambiar las cosas en los próximos años para que se plantearan volver.

“Lo ocurrido es una catástrofe para Cataluña y su economía. Dudo mucho que ninguna empresa vaya a volver, por lo menos después de un periodo de no menos de tres o cinco años de absoluta tranquilidad”, sintetiza Juan Ignacio Sanz, experto en banca de la escuela de negocios barcelonesa de ESADE.

El cambio de domicilio social no implica por ahora el traslado de plantas de producción o grandes cantidades de trabajadores. Y tampoco se espera que tenga en el corto plazo un gran impacto sobre las arcas autonómicas: el impuesto de sociedades es recaudado por el Gobierno central, y tanto da en qué lugar de España esté radicada la empresa. El mayor golpe afecta a la reputación para Cataluña, una comunidad que parecía idónea para hacer negocios y en la que ahora surgen dudas sobre la seguridad jurídica de la que gozan sus empresas.

El hipotético viaje de vuelta a Cataluña es poco probable para las empresas industriales, pero menos aún para las financieras. CaixaBank y Sabadell, que suman un valor en Bolsa de más de 33.000 millones de euros, tomaron la decisión de trasladarse a la Comunidad Valenciana doblemente presionados: por una parte, por la fuga de depósitos y el castigo de los mercados que estaban sufriendo; y por otra, por el miedo a una hipotética independencia catalana en la que quedarían fuera del paraguas del Banco Central Europeo (BCE). Incluso aunque la situación se tranquilizara, es dudoso que fueran a arriesgarse a afrontar un nuevo cambio de sede, con la necesaria autorización del supervisor bancario europeo. “Si el BCE dijera que hay riesgo de inestabilidad, no les dejaría volver. Van a tener que es-

Traslado de empresas fuera de Cataluña

Cambio de sede social o fiscal entre el 1 y el 12 de octubre.

EMPRESAS COTIZADAS

	Empleados (2016)	Cifra de negocio (2016)	Beneficio neto (2016)	Capitalización (12-10-2017)
IBEX 35				
CaixaBank	32.403	7.827*	1.047	24.327
Gas Natural Fenosa	19.661	23.184	1.347	18.543
Abertis	15.122	4.758	796	17.238
Sabadell	26.022	5.470*	710	9.407
Cellex	1.295	707	40	4.693
Colonial	142	835	274	3.159
* Margen bruto				
Mercado continuo				
Catalana Occidente	6.635	4.236	325	4.128
Appilus	18.500	1.586	28	1.559
Service Point	129	87	26	494
eDreams Odigeo	1.614	497	10	263
Naturhouse**	179	98	23	260
Dogi	163	41	0	259
Oryzon	35	1	-5	66
** Cambio de domicilio en agosto.				
Mercado alternativo				
Euroha	280	70	-11	-
Lleida.net	58	8	-1	-

EMPRESAS NO COTIZADAS GRANDES Y MEDIANAS

	Empleados (2016)	Cifra de negocio (millones de euros)	Año
Planeta Corporación	7.310	2.364	2015
Bimbo y filiales catalanas	2.736	560	2016 estimado
Idilia Foods	1.048	369	2014
Soc. Gral. de Aguas de Barcelona	61	73	2016 Grupo Suez
Torraspapel	1.900	766	2016
Indukern (matriz)	234	233	2016

OTRAS NO COTIZADAS

Banca y bolsa

- Criteria Caixa
- CaixaBank Assët M.
- Banco Mediolanum
- Arquia Banca
- GVC Caesko Beka
- Trea Assët M.
- Gestora de fondos EDM Gesiurus

Salud y estética

- Proclinc Expert
- DVD Dental
- Klockner
- Sanantur

Asesoría

- Cermoi Electricité

Mensajería

- MRW

Filiales

- Axa (Seguros de vida y de pensiones)
- Cervecería San Miguel S.L., única filial catalana de Mahou San Miguel
- Pesa, filial del grupo constructor gallego Copasa
- Clinica Terres de Ponent y Nova Quintàlia, pertenecientes a Divina Pastora

Fuente: CNMV y Registro Mercantil. GUIOMAR DEL SER - ANTONIO MAQUEDA / EL PAÍS



Mimos en los nuevos destinos

Hace años, Barcelona soñó con convertirse en una importante plaza financiera. Pero en unos pocos días Cataluña ha perdido los dos únicos grandes bancos que le quedaban: CaixaBank y Sabadell se trasladan a la Comunidad Valenciana. “Las comunidades autónomas de recepción van a mimar a las empresas recién llegadas para que se queden. Y a Barcelona puede pasarle como a Montreal, que tras el éxodo empresarial de los ochenta y noventa está cerca de la irrelevancia”, asegura Juan Ignacio Sanz, profesor del ESADE.

El traslado del domicilio social y fiscal implicará también el cambio de estructura directiva. “A corto y medio plazo es posible que, con las facilidades que les están dando las autoridades municipales y regionales de destino, las empresas acaben también trabajando con proveedores locales”, asegura un directivo de la patronal Foment del Treball.

perar unos cuantos años sin ningún tipo de inestabilidad para que se puedan volver a plantear un nuevo cambio de sede”, concluye el profesor de ESADE.

Entre las empresas que se van, algunas disponen de importantes complejos en sus nuevos domicilios sociales. Es el caso del Sabadell. Gas Natural o Planeta. Estos vínculos harán más difícil el retorno de estas compañías a Cataluña, incluso aunque se plantearan la posibilidad de volver. Algo parecido ocurre con las multinacionales, menos vinculadas sentimentalmente a un territorio concreto, y por lo tanto menos proclives a volver.

Desde sectores soberanistas catalanes se acusa al Gobierno de haber presionado a grandes empresas a cambiar de domici-

lio social como método para boicotear el *procés*. Y como muestra de ello citan el decreto impulsado por Economía la semana pasada que flexibiliza los trámites para que una empresa haga las maletas. Desde el Ministerio de Economía niegan la mayor. “No es una situación deseable ni agradable. A nadie beneficia lo que estamos viviendo. Pero tuvimos que actuar porque las empresas nos pedían ayuda para facilitar su traslado porque se lo reclamaban sus inversores”, aseguran fuentes del departamento que encabeza Lluís de Guindos.

Los despachos de abogados de Barcelona han tenido esta semana una sobrecarga de trabajo por los cambios de domicilios sociales. Y los expertos consultados también aseguran que la vuelta no será fácil, pese a que, desde un punto de vista estrictamente jurídico, no habría grandes dificultades para revertir la decisión de abandonar Cataluña. “Pero si trasladas la estructura de la toma de decisiones, es más complejo volver por las implicaciones fiscales que conlleva. Y porque, desde nuestra experiencia en la gestión empresarial, ninguna empresa es partidaria de realizar modificaciones de este tipo en cortos periodos de tiempo”, asegura Rubén Vázquez, abogado mercantilista del Despacho Briz Jurídico Tributario, especializado en derecho tributario y corporativo.

El recuerdo de Quebec

La situación de estos días de Cataluña recuerda a la que vivió la provincia canadiense de Quebec entre 1980 y 1995, años en los que se celebraron dos referendos de independencia. De los ocho bancos que había en Quebec, solo uno mantuvo su sede en esta provincia de habla francesa. Unas 700 empresas se fueron; nunca volvieron. Frente a Montreal, que perdía compañías a chorros, Toronto fue la gran beneficiada.

La huida empresarial es especialmente complicada para una comunidad como Cataluña, altamente endeudada —por lo que necesita de la confianza internacional para obtener financiación a buen precio— y con unas empresas volcadas al sector exterior; que exportan sobre todo al resto de España y a la Unión Europea. “Las empresas más proclives a volver serán aquellas cuya mayor parte de la actividad se sitúe en Cataluña. Pero esas son las menos importantes. Cuando se toma la decisión de abandonar una zona por su inestabilidad política es prácticamente irreversible. ¿Para qué vas a volver a tener la sede social allí, si no te supone ninguna ventaja ni económica ni institucional ni políticamente?”, se pregunta desde Londres Daniel Llacalle, profesor de Economía Global del IE Business School.